



„Verkauf-Tipp der Woche“



Wie terminiere ich Kunden für einen SparzielCheck?

Liebe/r Kunde/in ...

- (1) Wo legen Sie Ihr Geld an, obwohl es keine Zinsen mehr gibt?
Welche Erfahrungen haben Sie dabei gemacht?
- (2) Welche Wünsche haben Sie und was brauchen Sie monatlich an Geld, um sich diese zu erfüllen?
- (3) Haben Sie schon einmal berechnet „wo wir hin müssen“?
- (4) Würden Sie sich ca. 15 Minuten Zeit dafür nehmen, um einen Check zu machen, wo wir gemeinsam ermitteln?
- (5) Wann können wir uns treffen, bei mir passt es am ..., wie sieht es bei Ihnen aus?

The screenshot shows the 'SparzielCheck - Testen Sie Ihren Finanzbedarf' interface. It includes a list of questions, input fields for values like '2.000 €' and '30 Jahre', and a summary table of results. The summary table shows: 'Gesamter monatlicher Sparbeitrag: 750 €', 'Gesamter einmaler Sparbeitrag: 15.000 €', and 'Wunschrate p.a.: 5,00 %'. There are also checkboxes for 'Sicherheit gegen: Inflation, Verrentung, FinanzCrash, Staatliche Zwangsabgabe' and a note about interest rates.

Hinweis:

Im Termin kommt der SparzielCheck zum Einsatz. Die Auswertung kann gemeinsam mit einem BVF-Spezialisten erfolgen.

Bei Fragen hilft Ihnen Jens Höritzsch, Telefon: 03737/49 14 62 / E-Mail: j.hoeritzsch@bvf-online.de.



„Verkauf-Tipp der Woche“



Du musst (Online)Termine machen, um Resultate zu erzielen!



„Ohne Kontakte keine Kontrakte“