



Unser TIPP



Beschäftigen Sie sich damit, wie Ihre Kunden...



**mit verhältnismäßig wenig Geld
ein großes Vermögen aufbauen können
obwohl es keine Zinsen mehr gibt.**

Darum sollten Sie das tun ...



Darum sollten Sie das tun...



Sie stoßen offene Türen ein

- Immer mehr Kunden bekommen keine Zinsen oder zahlen Strafgebühren.
 - Die Wertmitteilungen der LV/RV sind unbefriedigend.
 - Ihre Kunden sind aktuell sensibilisiert und suchen Auswege.
- > Fazit: Sie bekommen einen Termin.**

Tun Sie es **nicht** verlieren Sie Kunden in ertragreichen Geschäftsfeldern

- immer mehr Kunden eröffnen Depots für ETF, Aktien und Fonds
- Kunden informieren sich bei ihrer Bank oder anderen Vermittlern
- Ihre Kunden sind aktuell sensibilisiert und nutzen Auswege.

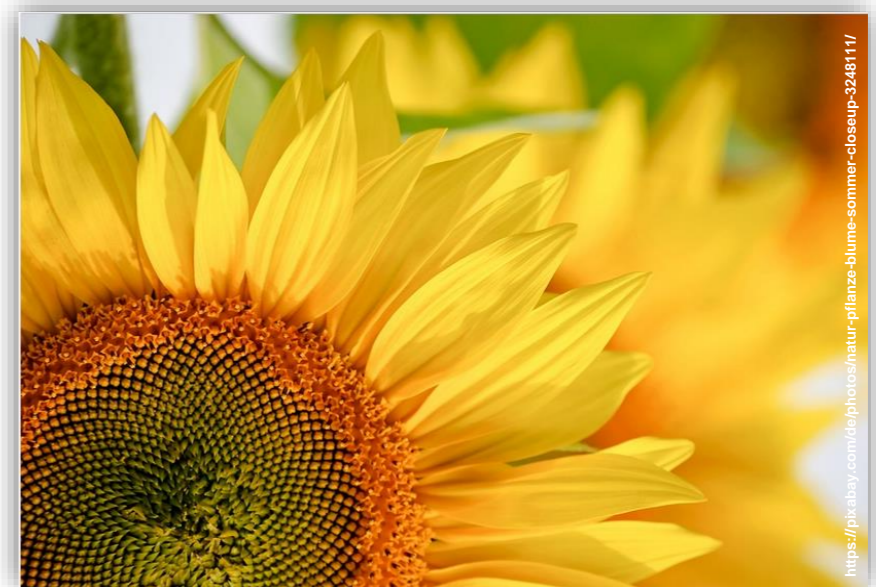
-> Fazit: Sie überlassen den Wettbewerbern ertragreiche Geschäfte

Tun, aber bitte mit einem **erfolgreich bewährten Konzept**.

Der **BVF SparCheck** ist die Methode bei der sowohl die Kunden als auch Vermittler ein großes Vermögen aufbauen können.

Unsere Meinung:

Nicht nur Ihre Kunden,
auch Sie haben ein schönes Leben
jetzt und im Ruhestand verdient.





Warum BVF-SparCheck?



„Einkommensverdopplung
(mindestens 5.000 EUR monatlich mehr)“

erreichbar mit mtl.
2 BVF-SparChecks



Für Ihren Finanzberater-Genuss-(Ruhestand)!



„Verkauf-Tipp der Woche“



Du musst Termine machen, um Resultate zu erzielen!



„Ohne Kontakte keine Kontrakte“